dSWin Net

El ERP que marca la diferencia

dSWinNet **es un software de gestión para empresas de producción o distribución potente y funcional. Implantado en buen número de empresas agroalimentarias o de distribución en Castilla-La Mancha, los clientes que utilizan *dSWinNet* siempre se benefician de las últimas tecnologías. Este ERP contiene más de 100 funcionalidades y está creciendo continuamente.**
Todas las funciones son configurables. ¿No encuentra lo que busca? *dSWinNet* se acomoda a sus necesidades. Para cualquier sugerencia, simplemente póngase en contacto con un miembro del equipo. En deSoft nos comprometemos a proporcionar la mejor experiencia de gestión empresarial a nuestros clientes y usuarios.

Desarrollo de Software Tomelloso s.l.
Plaza Arcipreste 3
13700 Tomelloso (C. Real)
Teléfono: 926 50 11 60
Fax: 926 50 11 59

desoft@desoft.es | www.**desoft.es**

dSWin Net

A medida de sus necesidades

Multiempresa

Cree y administre diferentes empresas según sus necesidades o su estrategia de negocio. Cree diferentes documentos de control de su gestión, y defina a medida sus parámetros.

- Administración centralizada de varias empresas en un único interfaz de administración (Back Office).
- Administración del almacén por empresa.
- Series documentales diferentes para cada empresa.
- Posibilidad de duplicar empresas con importación personalizada de la configuración de otra.
- Asignación de transportistas por empresa.
- Stock compartido o separado en grupo de empresas.
- Integración con CRM, programa contable y otros.
- Establecer normas de fijación de precios.
- Control exhaustivo de domicilios.
- Adjuntar documentos a los registros.
- Gestión de los precios (origen, formato) abierta.
- Seguimiento de tarifas de IVA y control de vigencia.
- Gestión de fabricantes.

deSoft

dSWin Net

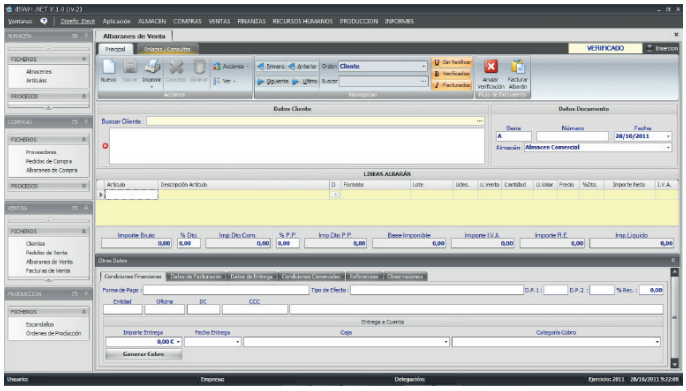
Cobertura completa del ciclo comercial

- Aplicación 100% e-business
- Cobertura completa del ciclo de ventas.
- Mejoras de productividad
- Gestión de Stock

Ventas

Controle sus ventas y sus clientes, genere sus documentos de salida y cobro. Aplique criterios modernos de gestión de venta.

- Consulta de clientes parametrizable.
- Gestión de los clientes, comercial y financiera.
- Control de rutas de reparto.
- Desactivación de clientes.
- Clasificación de clientes por grupo y tipo.
- Control de notificaciones a cliente.
- Agrupar albaranes.
- Facturación agrupada.
- Control de vencimientos de cliente.
- Control de gestores de cobro.
- Generar órdenes bancarias.
- Condiciones comerciales por documento o serie.
- Control de contratación de servicios.
- Presupuestos de venta.
- Pedidos de venta.
- Recepción parcial de pedidos.
- Albaranes de venta.
- Bloquear albarán de venta.
- Control de devoluciones de cliente.
- Recálculo de costes en albarán y factura.
- Facturación simplificada.
- Facturas de venta.
- Control de líneas comerciales.
- Control de vendedores.
- Control de segmentos de mercado.
- Tarifas de precios de venta.
- Control de promociones de venta.
- Generación de plantillas de pedido.
- Planificación y control de repartos.
- Gestión de autoventas.
- Control de necesidades en pedidos de venta.
- Control de preparación de pedidos.
- Control masivo de pedidos.
- Control masivo de albaranes.
- Facturación masiva e impresión.
- Recálculo de costes e importes en factura.
- Consulta de ventas totalmente parametrizable.
- Vista de consultas agrupable.
- Consulta estadística de ventas.
- Consulta de ventas comparadas.
- Transportistas ilimitados
- Destinos ilimitados
- Descuentos de envío.
- Transportistas por zonas o provincias.
- Facturación por precio o peso
- Domicilios de facturación y envío diferentes.
- Reglas de promoción por producto y categoría.
- Ajuste de los parámetros de promoción, duración, modo de cálculo (importe o porcentaje).
- Producto regalo.
- Promoción por grupo o sección de artículo.
- Priorización del orden de validez de las reglas de promoción.
- Promoción por cliente, grupo de clientes.
- Combinaciones, activación/desactivación de las reglas de promoción. Conjunto de reglas.
- Gestión de devoluciones.
- Gestión de comisiones por venta.



deSoft

dSWin Net

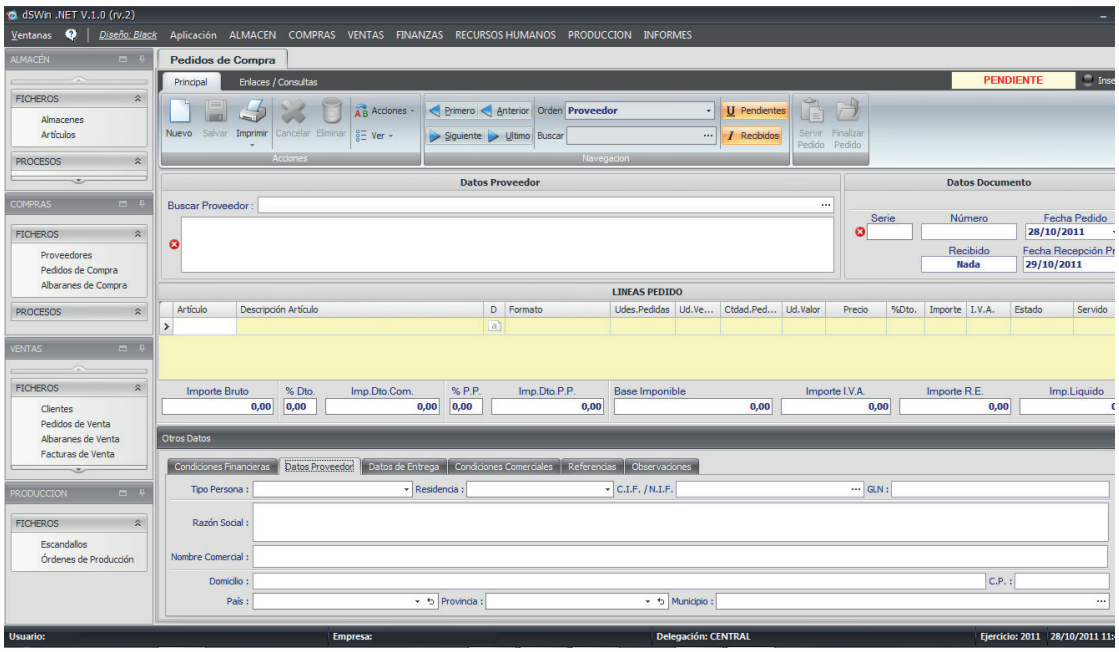
Todo el proceso bajo control

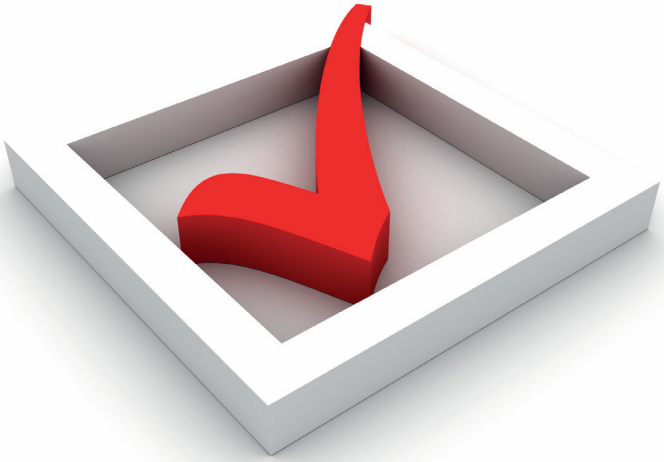
- Integracion contable
- Control de las facturas
- Solicitudes de compras

Compras

Controle sus compras y sus proveedores, genere sus documentos de entrada y pagos.

- Consulta de proveedores parametrizable.
- Gestión de los proveedores, comercial y financiera.
- Desactivación de proveedor.
- Clasificación de proveedores por grupo y tipo.
- Control de notificaciones.
- Pedidos de compra.
- Albaranes de compra.
- Facturas de compra.
- Desglose por variables de operaciones de compra.
- Segmentación de operaciones por estado.
- Control de pendientes de compra.
- Recálculo de costes.
- Control de promociones de compra.
- Control de precios de coste.
- Tarifas de compra multiproveedor.
- Periodificación de períodos de compra.
- Consulta de compras totalmente parametrizable.
- Vista de consultas agrupable.
- Propuesta de compras automatizada.
- Estimación automatizada de ventas.
- Control de pedidos de compra.





Desarrollo de Software Tomelloso s.l.
Plaza Arcipreste 3
13700 Tomelloso (C. Real)
Teléfono: 926 50 11 60
Fax: 926 50 11 59

desoft@desoft.es | www.**desoft.es**

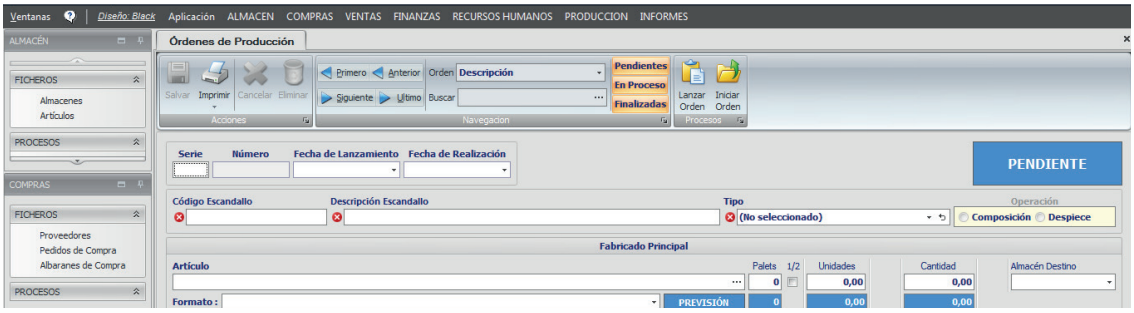
dSWin Net

Optimización de procesos productivos

Producción

Genere sus propios escandallos y procesos productivos.

- Planificación de Recursos
- Control de costes
- Sistema de gestión global y coherente.



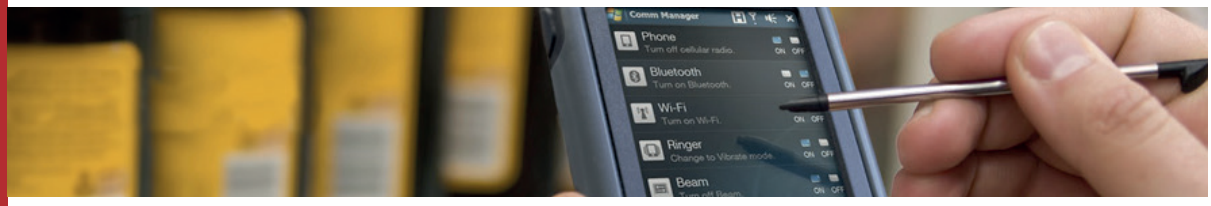
- Edición de escandallos.
- Gestión de terminales de captura.
- Edición de órdenes de producción.
- Edición de órdenes de despiece.
- Despieces consecutivos.
- Orden de despiece genérica.
- Ajuste de precios de despiece.

Optimiza tus recursos de fabricación

Basado en el MRP II (Fabricación de Planificación de Recursos), dSWin.Net calcula las cantidades a fabricar o reaprovisionar en función de los pedidos y el stock disponible.

Asegura los plazos de entrega

Tu empresa puede trabajar bajo pedido y con la seguridad de cumplir con los plazos de entrega comprometidos con los clientes, gracias a la optimización del proceso productivo



Rentabiliza tu actividad al máximo

Cuanto más grande se hace una empresa, más complejas son las operaciones y mayor el ritmo de trabajo. dSWin.Net facilita las tareas de análisis y control de costes por centro, línea de negocio, producto y obra.

Impulse su negocio con una aplicación e-business

Al igual que el resto de la aplicación, el módulo de gestión de la producción funciona indistintamente en arquitectura web y en modo cliente/servidor. Por ello, es una solución de infraestructura económica y perfecta para gestionar varias plantas de producción, facilitar los cambios con los almacenes, los proveedores, los subcontratistas, etc

deSoft

dSWin Net

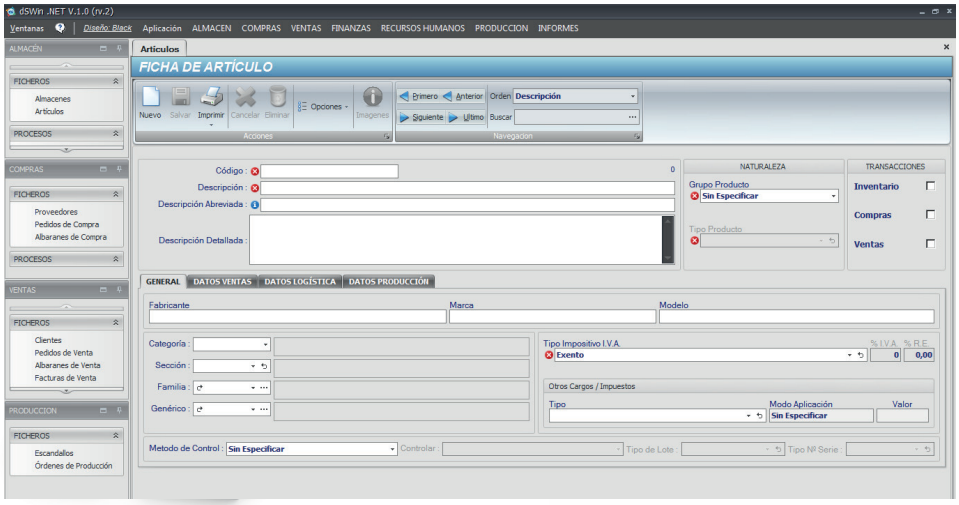
dSWin.Net Logística

- Multiples Almacenes
- Trazabilidad
- Control de calidad

Almacén y logística

Maneje una lista dinámica de productos. La interfaz administrativa de dSWinNet le permite manejar el inventario más complejo y actualizarlo con un sólo 'click'. Importe y exporte rápidamente, aplique atributos, clasifique productos, amplíe descuentos, y mucho más.

- Control de múltiples almacenes.
- Permite almacenes zonificados.
- Creación automática de ubicaciones.
- Tutorial de zonificación.
- Cubicajes. Control logístico.
- Buscador universal de registros.
- Cargar archivos CSV de productos.
- Cargas masivas.
- Clasificación de productos por grupo y tipo.
- Mostrar precios por unidad en los productos.
- Archivos de inventario.
- Categorías y subcategorías ilimitadas.
- Cantidad mínima de existencias.
- Atributos ilimitados.
- Combinaciones de producto ilimitadas.
- Diferenciación de transacciones de mercancía.
- Organización estándar del fichero de artículos.
- Control por lotes, parametrizable.
- Gestión de la trazabilidad.
- Características de producto ilimitadas.
- Tratamiento logístico diferenciado.
- Categorías segmentadas a grupos específicos.
- Paquetes de productos y complementos.
- Precios decrecientes en porcentaje.
- Precios decrecientes en importe fijo.
- Referencias del producto (ISBN-EAN13-GTIN).
- Facturas y recibos de entrega PDF.
- Cargar lista de productos fabricados.
- Personalizar productos individual o colectivamente
- Búsqueda rápida de productos.
- Búsqueda por alias.
- Número de productos por página elegible.
- Mostrar cantidades disponibles
- Clasificación de productos por criterios diversos.
- Imprimir las fichas de los productos
- Mostrar productos en la misma categoría



Desarrollo de Software Tomelloso s.l.
Plaza Arcipreste 3
13700 Tomelloso (C. Real)
Teléfono: 926 50 11 60
Fax: 926 50 11 59

dSWin Net

RRHH

Controle su personal, asigne tareas y cometidos.

- Fichero de empleados, cargos y puestos de trabajo.
- Organización de grupos de preparación de pedidos

FINANZAS

Controle su dinero, mantenga en revisión permanente su cartera de finanzas.

- Impuestos configurados por país.
- Mantenimiento de débitos.
- Control de cobros.
- Gestión de documentos de cobro.
- Generación y control de cartera.
- Mantenimiento de gestores de cobro.
- Generación de hojas de cobro.
- Control de opciones de cobro.
- Control de remesas de cobro.
- Enlace de cobros a contabilidad.
- Mantenimiento de créditos.
- Control de pagos.
- Gestión de documentos de pago.
- Control de opciones de pago.
- Control de remesas de pago.
- Enlace de pagos a contabilidad.
- Filtrar pago por grupos de clientes.
- Gestión de morosidad.
- Ajuste de condiciones financieras individualizado.
- Control de oficinas y cuentas bancarias.
- Consulta de movimientos bancarios individualizados.
- Control de situación de deudores.

ANÁLISIS E INFORMES

Los informes son la clave para el seguimiento y la optimización del rendimiento. Los usuarios monitorizan los procesos para entender cuáles esfuerzos están funcionando y detectar aquellos que necesitan mejorar.

- Impuestos configurados por país.
- Mantenimiento de débitos.
- Control de cobros.
- Gestión de documentos de cobro.
- Generación y control de cartera.
- Mantenimiento de gestores de cobro.
- Generación de hojas de cobro.
- Control de opciones de cobro.
- Control de remesas de cobro.
- Enlace de cobros a contabilidad.
- Mantenimiento de créditos.
- Control de pagos.
- Gestión de documentos de pago.
- Control de opciones de pago.
- Control de remesas de pago.
- Enlace de pagos a contabilidad.
- Filtrar pago por grupos de clientes.
- Gestión de morosidad.
- Ajuste de condiciones financieras individualizado.
- Control de oficinas y cuentas bancarias.
- Consulta de movimientos bancarios individualizados.
- Control de situación de deudores.

deSoft

Estudio Previo del Proyecto

La implantación del sistema de propuesto se debe realizar en varias fases para conseguir llevar a cabo una puesta en marcha gradual y supervisada de todos los aspectos que conlleva:

Consultoría y planificación

Para una correcta implantación del sistema se debe llevarse a cabo un análisis de procesos internos de la empresa, con el objeto de captar el funcionamiento de la misma y los requisitos que deberá satisfacer el nuevo sistema. La fase de consultoría también permitirá lo puntos críticos donde es posible que se produzca una pérdida de trazabilidad de la información.

El resultado de la consultoría también nos permitirá determinar la infraestructura global del sistema: equipos, ubicaciones, interfaces de usuarios, impresoras, lectores, terminales, etc.

Una vez obtenido el alcance del proyecto se elaborará un informe previo y una planificación de la implantación a realizar, para que pueda servir de referencia tanto como a la propia empresa como para los técnicos y profesionales que llevarán a cabo la implantación.

Instalación de la Aplicación

Durante esta fase se instalarán y probaran los diferentes módulos estándar que conformaran todo el sistema.

En esta fase se revisaran todos los informes y consultas personalizadas que se hayan establecido, para realizar las posibles correcciones ó modificaciones necesarias.

Al finalizar esta fase se realizaran pruebas y simulacros de funcionamiento para asegurar que se cumple en todas las fases del proceso de gestión definido en el proyecto.

En estas pruebas participara tanto el personal directivo y administrativo de la empresa, como los técnicos encargados de la implantación del sistema.

Formación de los usuarios

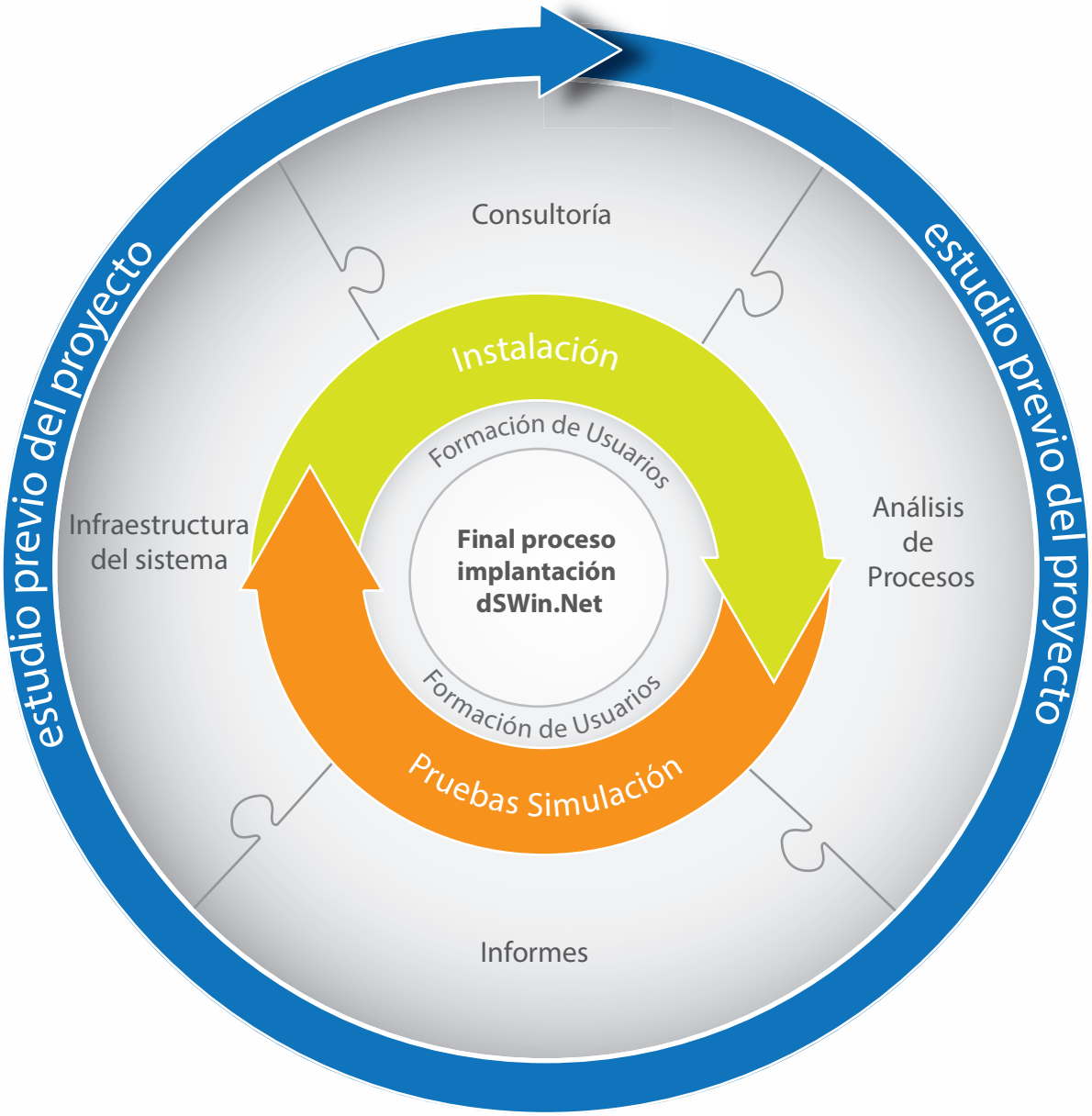
La implantación de un sistema informático de gestión conlleva la implicación de todo el personal que participa en dichos procesos, por ello, la formación de este personal es un tarea importante.

La formación se dividirá en varios módulos, dependiendo del personal al que debe dirigirse y la parte de sistema que deba conocer. Parte de esta formación se impartirá al personas técnico y de administración de la empresa, y otra parte se impartirá al personal directivo de la misma.

La formación genérica irá dirigida al grupo ó grupos de usuarios, que utilicen las herramientas informáticas de manera genérica.

dSWin Net

Esquema del proceso de implantación



deSoft